



Bild: Tony Hegewald, pixelio.de

INTERVIEW

Neue Versicherungsprodukte beim BDAE

Zum 1. März hat die BDAE GRUPPE neue Versicherungsprodukte eingeführt, die Personen, die ins Ausland gehen, noch mehr Schutz als bisher bieten. Die neuen Tarife warten mit neuen Leistungen auf, die bislang nicht im Versicherungsportfolio der BDAE GRUPPE waren.

Dazu gehören unter anderem Psychotherapie und Reiseschutzimpfungen. Außerdem wurde der Katalog für medizinische Hilfsmittel (zum Beispiel Gehhilfen) erweitert und Zuschüsse zu Sehhilfen erhöht. Die Übersicht listet alle neuen Produkte auf und zeigt, für wen sich der jeweilige Versicherungstarif eignet.

„Mein Geld“ sprach zu diesem Thema mit Anne-Katrin Schulz, Leiterin Unternehmenskommunikation und Marketing, beim BDAE.

Was war der Anlass für die Einführung der neuen Auslandskrankenversicherungen?

Anne-Katrin Schulz: Es gehen immer mehr Menschen ins Ausland und umgekehrt zieht es zunehmend auch Ausländer – insbesondere aus dem osteuropäischen Raum – nach Deutschland. Seit der Einführung unserer ersten langfristigen Auslandskrankenversicherungen Mitte der 90er Jahre haben sich die Bedürfnisse der auslandsaffinen Menschen geändert. Sie wünschen eine möglichst breite Palette, aus der sie wählen können – von günstigen Basis-Tarifen bis hin zu Premium-Absicherungen mit allen Extras. Dem wollten wir mit den neuen Produkten Rechnung tragen.

Welche Auslandsversicherungen vertreiben Sie neben dem KV-Geschäft noch?

Anne-Katrin Schulz: Die ganze Bandbreite der privaten Absicherung und zum Teil auch der Sozialversicherung. Von der Rechtsschutzpolice über die Renten- und BU- bis hin zur Arbeitslosenversicherung für den längerfristigen Auslandsaufenthalt von Privatpersonen



Anne-Katrin Schulz, Leiterin Unternehmenskommunikation und Marketing, beim BDAE

und Expatriates. Hinzu kommen Produkte für Ausländer, die für längere Zeit in Deutschland leben und arbeiten wollen. Dabei kommen immer wieder neue Segmente dazu, um dem Bedarf unserer Kunden und Makler gerecht zu werden.

Was hebt die BDAE GRUPPE von Mitbewerbern ab?

Anne-Katrin Schulz: Wir waren vor gut 17 Jahren mit die ersten, die diese immer größer werdende Marktnische entdeckten und ausbauten. Zum anderen erhalten Kunden und Vertriebspartner bei uns alles unter einem Dach: die Versicherungsberatung, Vertragsverwaltung und Schadenregulierung. Außerdem haben wir eine Auslandsberatungstelle, an die sich alle wenden können, die Fragen zur Auswanderung oder dem Auslandsjob haben.

Wo können sich Personen informieren, die den Schritt ins Ausland wagen?

Anne-Katrin Schulz: Natürlich direkt bei uns, aber es gibt einige wenige einschlägige Internetportale, die umfassende Tipps und Ratschläge bieten. Empfehlenswert ist beispielsweise die deutschsprachige Seite www.expat-news.com.

AUSGANGSSITUATION	PASSENDER TARIF	VERSICHERUNGSBEITRAG
Sie gehen für mehrere Jahre ins Ausland und suchen eine günstige und weltweit gültige Basis-Krankenversicherung, die Sie gegebenenfalls um höherwertige Bausteine erweitern können. Heimatbesuche sollen ebenfalls abgesichert sein.	EXPAT FLEXIBLE	Unisex-Tarif Bei weltweitem Aufenthalt: ab 79 Euro (ohne längeren Aufenthalt in USA/Kanada), Zusatzbaustein 45 Euro
Sie sind Ausländer und arbeiten für ein paar Jahre in Deutschland. Sie suchen eine günstige und weltweit gültige Basis-Krankenversicherung, die Sie gegebenenfalls um höherwertige Bausteine erweitern können. Heimatbesuche sollen ebenfalls abgesichert sein.	EXPAT FLEXIBLE	Unisex-Tarif Bis zu 5 Jahre Aufenthalt in Deutschland: ab 79 Euro, Zusatzbaustein 45 Euro
Sie gehen für mehrere Jahre ins Ausland oder sind Ausländer, der nach Deutschland kommt (Incoming) und suchen einen weltweiten hochwertigen Krankenversicherungsschutz. Heimatbesuche sollen ebenfalls abgesichert sein.	EXPAT PRIVATE	Unisex-Tarif ab 144 Euro pro Monat (ohne längeren Aufenthalt in USA/Kanada) ab 399 Euro pro Monat (mit USA/Kanada)
Sie gehen für mehrere Jahre ins Ausland und suchen einen weltweiten All-Inclusive-Krankenversicherungsschutz mit Extras. Heimatbesuche sollen ebenfalls abgesichert sein.	EXPAT PREMIUM PRIVATE	Unisex-Tarif ab 195 Euro (ohne längeren Aufenthalt in USA/Kanada) ab 560 Euro pro Monat (mit USA/Kanada)
Sie werden von ihrer Firma für mehrere Jahre ins Ausland entsandt und möchten einen hochwertigen Krankenversicherungsschutz, in dem Vorerkrankungen eingeschlossen sind. Heimatbesuche sollen ebenfalls abgesichert sein.	EXPAT BUSINESS	Unisex-Tarif ab 128 Euro pro Monat (ohne längeren Aufenthalt in USA/Kanada) ab 345 Euro pro Monat (mit USA/Kanada)
Sie werden von Ihrer Firma für mehrere Jahre ins Ausland entsandt und möchten einen All-Inclusive-Krankenversicherungsschutz mit Extras, in dem Vorerkrankungen eingeschlossen sind. Heimatbesuche sollen ebenfalls abgesichert sein.	EXPAT BUSINESS PREMIUM	Unisex-Tarif ab 170 Euro pro Monat (ohne längeren Aufenthalt in USA/Kanada) ab 414 Euro pro Monat (mit USA/Kanada)
Sie sind Rentner und wollen Ihren Ruhestand im Ausland verbringen oder Sie wollen für immer ins Ausland auswandern und suchen eine Basis-Krankenversicherung, die um höherwertige Bausteine erweiterbar ist. Heimatbesuche sollen ebenfalls abgesichert und der Schutz weltweit sein.	EXPAT RETIRED	Unisex-Tarif ab 139 Euro pro Monat (nicht für USA/Kanada abschließbar) Zusatzbaustein ab 65 Euro
Sie möchten mit Ihrer Familie oder alleine dauerhaft ins Ausland und sich dort als Resident niederlassen. Dafür suchen Sie einen All-Inclusive-Krankenversicherungsschutz inkl. Absicherung von Heimatbesuchen.	EXPAT RESIDENT	Unisex-Tarif ab 184 Euro pro Monat (nicht für USA/Kanada abschließbar)