



Dennis Perlmann

„Wir können schneller und flexibler handeln“

Mein Geld sprach mit Dennis Perlmann, Vertriebsdirektor Makler & Multiplikatoren der auf Auslandsversicherungen spezialisierten BDAE GRUPPE über aktuelle Kooperationen und Produkte

Seit April dieses Jahres kooperieren Sie mit der Mondial Assistance International Deutschland, einem Unternehmen der Allianz-Gruppe. Was hat für die Zusammenarbeit gesprochen?

Wir ergänzen uns optimal. Die BDAE GRUPPE ist seit 15 Jahren aktiv im Geschäft langfristiger Auslandskrankenversicherungen und dabei sehr international aufgestellt. Wir versichern zehntausende Auslands- und Auswanderer (so genannte Expatriates) und Auswanderer weltweit. Die Mondial wiederum ist mit 10.000 Mitarbeitern auf

jedem Kontinent vertreten. Als Produktentwickler im Spezialgebiet der Auslandspolizen brauchen wir einen starken Risikoträger an unserer Seite.

Was unterscheidet die BDAE GRUPPE von der Konkurrenz?

Die BDAE GRUPPE ist inhabergeführt und trägt den Geist des Unternehmertums in sich. Kleine Strukturen ermöglichen es, schneller und flexibler zu handeln. Aus unserer Sicht ist dies ein großer Wettbewerbsvorteil und kommt vor allem Maklern

zu Gute. Denn auf diese Weise sind wir eher in der Lage, auf die Bedürfnisse unserer Vertriebspartner beziehungsweise deren Kunden einzugehen. Außerdem haben wir eine eigene Auslandsberatungsstelle, über die unsere Partner wertvolle Informationen beziehen können. Zudem bieten wir als einziges Unternehmen in der deutschen Assekuranz eine Arbeitslosenversicherung für den Auslandsaufenthalt sowie zusammen mit der ARAG eine in die Auslands-KV integrierte Patientenrechtsschutzversicherung.

Welche BDAE-Mondial-Produkte sind für die Zukunft geplant?

Wir wollen Versicherungen kreieren, die einen klaren Fokus auf den Service legen, denn insbesondere Auslandserwerbstätige fernab der Heimat legen besonders viel Wert auf Leistungen, die über den bloßen Versicherungsschutz hinausgehen. Es geht beispielsweise um Services, die den Lebenszyklus eines Expatriates stärker berücksichtigen. Das betrifft die Vorbereitung des Entsandten vor dem Auslandsengagement, die Organisation von Wohnort, Schule und so weiter am Einsatzort, psychologische Betreuung und Unterstützung bei der Rückkehr in die Heimat. Es ist mehr Ganzheitlichkeit gefragt. Zudem wollen wir noch internationalere Produkte mit unbegrenzter Laufzeit auf den Markt bringen, um der veränderten Arbeitswelt im Zeitalter der Globalisierung Rechnung zu tragen. Es sollen nicht nur Deutsche im Ausland versichert werden, sondern Auslandserwerbstätige aller Nationen in allen Ländern mit noch mehr Möglichkeiten als bisher. Insbesondere viele jüngere Menschen arbeiten nicht mehr ausschließlich in ihrem Heimatland.

Über die BDAE GRUPPE

- Gegründet 1995, Sitz Hamburg
- Spezialist für langfristige Auslandsversicherungen (Kranken-, Arbeitslosen-, Renten-, Rechtsschutzversicherungen u.v.m.)
- Zielgruppen: Auswanderer, Expatriates, Ausländer in Deutschland, Studierende im Ausland, Rentner und Residenten

Mehr Infos auf www.bdae.com

Sie arbeiten auch mit dem Spezialversicherer Würzburger Versicherungs-AG zusammen. Welche neuen Produkte sind dort in der Pipeline?

Wir haben erst kürzlich die Auslandskrankenversicherung Expat Visit auf den Markt gebracht. Im Vordergrund dieser Police stehen ausländische Gäste, die Deutschland für einen kurzfristigen Zeitraum besuchen, etwa um hier lebende Verwandte zu sehen oder einen Bildungsurlaub zu machen. Das Besondere am Expat Visit ist die flexible Versicherbarkeit. Diese ist nicht an einen Monatsanfang gebunden, sondern kann tagesaktuell stattfinden, da es sich um eine Tagesprämie handelt. Das Beste: Der ausländische Gast ist nicht nur in der Bundesrepublik, sondern auch in den Staaten der Europäischen Union abgesichert.